

Es zu mögen ist keine Voraussetzung...

von Jerry Clark

Vor ein paar Tagen erhielt ich einen Anruf von einem Mann, der mich in einem Radiointerview gehört hatte, um sich über das Thema Network Marketing zu äußern.

Er war ein 54jähriger Verkaufsleiter einer großen amerikanischen Computerfirma, der nie im Network Marketing tätig gewesen war, es jetzt aber zum ersten Mal ernsthaft in Erwägung zog.

Er sagte: „Jerry, ich war letzten Monat auf Geschäftsreise in London. Ein Geschäftspartner gab mir dort ein Magazin, in dem einer Ihrer Artikel veröffentlicht wurde. Ich kannte Sie nicht, aber ich habe diesen Artikel gelesen und viel daraus gewonnen. Dann habe ich Sie im Radio gehört und mir gedacht, das muss ein Zeichen sein, dass ich Sie kontaktieren sollte.“ Er fuhr fort, „Während der letzten 25 Jahre bin ich von mindestens einem Dutzend Menschen auf Network Marketing angesprochen worden, aber ich habe mir nie vorstellen können, ein Vertriebspartner zu sein.“

Ich fragte ihn, was ihn jetzt daran interessiere. „Mein Ruhestand“, sagte er. Mit meinen derzeitigen Rücklagen und meiner zukünftigen Rente werde ich nicht in der Lage sein, als Rentner den Lebensstil aufrecht zu halten, den meine Frau und ich gewohnt sind. Und aufgrund meiner Recherchen ist das, was ich seit Jahren gemieden habe - Network Marketing - unsere beste Chance, uns in den nächsten 6-8 Jahren zum Wohlstand zu führen. Aber (Und das war ein großes ABER) ich mag einfach die Dinge nicht, die ich tun müsste, um es funktionieren zu lassen."

Ich lachte und sagte: „Willkommen bei der Masse.“ Er war verduzt. Ich sagte, eine der schönsten Tatsachen beim Aufbau eines Network-Geschäfts sei, dass man es nicht mögen muss, um es zu tun.

Es herrschte Stille im Hörer und ich wusste, dass er verwirrt war, also fuhr ich fort. Ich fragte ihn, wie lange er schon angestellt sei. Er sagte, „Seit über 30 Jahren.“ „Daraufhin traf ich die folgende Aussage: „Wollen Sie mir allen Ernstes sagen, dass Sie es während der letzten 30 Jahre gemocht haben, vom Dröhnen eines Weckers in Ihren Ohren aufgeschreckt zu werden? Haben Sie es gemocht, morgens loszurasen, um dann im Stau zu stehen und den Auspuffqualm anderer Autos einzuatmen?“ „Haben Sie es gemocht, mit einer Bande negativer Menschen zusammenzuarbeiten, die ihre Intrigen in der Firma gesponnen haben? Haben Sie es gemocht, wenn man Ihnen vorgeschrieben hat, wann Sie in die Mittagspause gehen dürfen, Urlaub nehmen können, wann Sie krank sein dürfen und wieviel Geld Sie wert wären?“ „Haben Sie es gemocht,

Ihren Kindern sagen zu müssen, (er hatte vier) dass sie nicht die Spielsachen haben können, die sie sich gewünscht und verdient hätten? Haben Sie es gemocht, Ihrer Frau sagen zu müssen, dass Sie nicht die Urlaubsreise antreten konnten, die Sie sich alle gewünscht und verdient hätten? Haben Sie es gemocht, Anweisungen von jemandem entgegenzunehmen, der weniger kompetent war, als Sie es waren?"

Ich fuhr noch ein oder zwei Minuten mit diesen Fragen fort. Ich schloss damit ab, dass ich ebenfalls eine Menge der Dinge nicht mögen würde, die man im Network Marketing tun muss. Dass ich es aber noch viel weniger mögen würde, 30 oder vierzig Jahre lang angestellt zu sein. Also hätte ich entschieden, wenn ich ohnehin schon Dinge tun müsste, die ich nicht mag, dass ich es dann genauso gut auch für einen kürzeren Zeitraum tun könnte. Das sei der Grund, warum ich mich für Network Marketing entschieden hätte.

Heute bin ich ein 32jähriger Bursche, der in einem 800 Quadratmeter großen Haus lebt, die Hälfte des Jahres in der Welt umherreist und der sich mit positiven, energiegeladenen Menschen umgibt. Der mit dem Anblick einer wundervollen Baumlandschaft und dem Plätschern des Wasserfalls am Swimmingpool aufwacht, wenn er ausgeschlafen hat.

Alles nur deshalb, weil ich entschieden habe, wenn ich ohnehin schon Dinge tun müsste, die ich nicht mag, dass ich es dann genauso gut auch für einen kürzeren Zeitraum tun könnte.

„Mein Freund, Sie können also weitermachen und die nächsten 6-8 Jahre damit verbringen, etwas zu tun, was Sie nicht mögen und am Ende pleite sein. Oder Sie können die nächsten 6-8 Jahre damit verbringen, etwas zu tun, was Sie nicht mögen und sich für den Rest Ihres Lebens finanziell unabhängig machen. Seien Sie jedoch nicht überrascht, wenn Sie auf einmal beginnen, Network Marketing nicht nur zu mögen, sondern sogar zu lieben.

Es ist Ihr Leben und Ihre Entscheidung.

Ich bedanke mich für Ihren Anruf.“

Der Mann war den Tränen nahe, aber ich denke, er hat verstanden.

ES ZU MÖGEN IST KEINE VORAUSSETZUNG...