

# **Multi-Level-Marketing(Network Marketing)**

## **Was ist das? Wie funktioniert es?**

**Multi-Level-Marketing(Network Marketing) - verpönt, verlacht, verachtet und doch setzt sich immer mehr diese Form des Vertriebes durch.**

**Selbst große deutsche Firmen haben das erkannt und nutzen immer mehr dessen Möglichkeiten, um Kosten zu senken und gleichzeitig den Umsatz zu erhöhen!  
Warum ist das so?**

**Der herkömmliche Vertriebsweg ist sehr kostenintensiv, da er teilweise mit einer riesigen Lagerhaltung verbunden ist. Die Produkte werden über mehrere Stationen bis zum Endverbraucher geschleust, die dieser dann bezahlen muss.**

**Da mehrere Stationen auf dem Weg zum Kunden wegfallen, verringert sich ebenso der Kostenfaktor und es gibt dabei zwei Gewinner: der Kunde, der weniger bezahlen muss und der Vertriebspartner, der mit diesem Weg sein Ein- und damit sein Auskommen aufbaut. Während einzelne Großhändler riesige Gewinne machen, wird im MLM auf viele Einzelne der Gewinn aufgeteilt. So entstehen neue Arbeitsplätze, die Vielen eine solide Existenz ermöglichen.**

### **Warum wird MLM immer erfolgreicher ?**

**Begleitende Maßnahmen des herkömmlichen Vertriebes ist z.B. Werbung ( im Fernsehen, im Radio, in den Zeitungen usw. ). Dies ist sehr kostenintensiv und erreicht nur noch 5% der Verbraucher, weil das Überangebot von Werbung zur Frustration beim Endverbraucher führt.**

**Was passiert aber, wenn wir von einer uns bekannten**

**Person hören, dass er ein Produkt nutzt, was für ihn Vorteile bringt und noch dazu relativ billig ist? Wir wollen es auch haben!! Und genau das ist die billigste Werbung, die es gibt. Wenn jemand seine Produkte selbst nutzt und von deren Eigenschaften überzeugt ist, wird er auch andere Menschen davon überzeugen können und damit Geld verdienen.**

**Wie viel Werbung haben wir bisher in den Medien gesehen, ohne das wir die angebotenen Produkte nutzen? Warum ist das so? Weil in der Werbung zum Teil übertriebene Versprechungen gemacht werden, denen man keinen Glauben schenken kann und will. Anders verhält es sich, wenn uns bekannte Menschen ein Produkt empfehlen, dann sind wir eher bereit, es zu kaufen und zu nutzen.**

### **Wie können Sie in diesem Geschäft starten ?**

**Haupt- oder nebenberuflich. Das entscheiden nur Sie! Starten Sie Ihr Geschäft nebenberuflich, ohne die Sicherheit des Hauptberufes aufzugeben. Bauen Sie das Geschäft kontinuierlich aus und entscheiden Sie, wann es Ihr Hauptberuf sein soll!**

**Doch sollten Sie beachten, dass Sie für Ihr eigenes Geschäft arbeiten und das es ausreichend Zeit und Energie bedarf, es " anzuschieben " und aufzubauen, denn auch hier gilt wie überall: Nichts läuft von allein!**

**Nutzen Sie die Produkte selbst und empfehlen Sie an Freunde und Bekannte weiter.**

**Zeigen Sie Ihre Begeisterung für die Produkte und das Geschäft und Sie werden erfolgreich sein. In jeder Beziehung, geschäftlich bei dem Aufbau Ihrer eigenen Vertriebsorganisation und privat, weil Sie merken, wie sich Ihre finanzielle Situation immer weiter verbessert.**

### **Welche Fragen gibt es im Zusammenhang mit MLM ?**

## **Muss ich eine Vertriebsorganisation aufbauen?**

**Nein. Jeder kann für sich allein arbeiten und 100% "ernten". Mit dem Aufbau einer Vertriebsorganisation muss sich das Einkommen allerdings vervielfachen, denn am Verkaufsergebnis seiner Mitarbeiter zu partizipieren, bedeutet:**

**Ein mal 100% ist weniger als hundert mal 1%.**

## **Muss ich Schulungen und Meetings besuchen?**

**Ein Muss gibt es nicht, denn Sie betreiben Ihr eigenes Geschäft. Allerdings muss niemand das Rad neu erfinden. Nutzen Sie einfach die Erfahrungen Ihres Sponsors oder anderer Mitarbeiter des Unternehmens. Erfahrungsaustausch und neue Informationen sind wichtig für den kontinuierlichen Geschäftsaufbau. In Schulungen lernen Sie, wie das Geschäft funktioniert, wie man verkauft und wie man mit Vertriebspartnern arbeitet.**

## **Ist MLM ein Pyramidensystem?**

**Wenn man so will: Ja.**

**Wir alle leben in Pyramidensystemen. Dies haben die katholische Kirche mit dem Papst an der Spitze, jede Militärstruktur, jede Regierung und jeder Wirtschaftskonzern mit MLM gemein. Eine andere Frage ist die Legalität. Illegale "Schneeballsysteme" zahlen "Kopfgeld". Hier wird das Geld damit verdient, das für neugeworbene Mitarbeiter "Prämien", "Kundenaquisebonus" oder ähnliche Wortschöpfungen bezahlt werden.**

**Zum großen Teil geht es hier nicht um Verkauf, sondern nur um neue Mitarbeiter, die Geld dafür bezahlen**

**müssen, das Geschäft betreiben zu "dürfen". Im Network Marketing werden die Mitarbeiter für den Produktverkauf mit Provisionen bezahlt. Gleichzeitig hat jeder Mitarbeiter die Chance, die Spitze des Marketingplanes zu erreichen und mehr zu verdienen, als sein Sponsor.  
Leistung muss sich bezahlt machen!**

### **Gibt es Hilfe beim Geschäftsaufbau?**

**Natürlich! Fordern Sie Ihren Sponsor und lassen Sie sich alle Informationen von ihm geben. Lassen Sie sich von ihm helfen, denn er ist schon erfolgreich. Fördern Sie aber auch Ihre Mitarbeiter und stehen Sie ihnen mit Rat und Tat zur Seite.**

**Der Erfolg wird sich über kurz oder lang einstellen. Wir alle sind eine große Gemeinschaft und der Erfolg des Einzelnen trägt zum Erfolg der Firma bei. Das wird immer zu Rückkopplungen von der Firma auf den Einzelnen führen!**

### **Ich hab`s versucht, MLM klappt bei mir nicht!**

**Willkommen im Club.**

**Auf wie viele Versuche waren Sie beim Laufenlernen durch Ihre Eltern limitiert?**

**Zwei Versuche? Drei? Vier?**

**Sicher waren es mehr, denn sonst würden Sie heute noch krabbeln!**

**!!!! Aufgeber gewinnen nie, Gewinner geben nie auf !!!!**

**Das ist im Leben genau so wie im geschäftlichen Bereich. Es ist noch kein Meister vom Himmel gefallen und von heute auf morgen hat noch niemand einen Beruf erlernt. Schulungen und Meetings sind die Voraussetzungen für den Erfolg. Man sollte aus eigenen Fehlern lernen, aber besser ist es, Fehler, die andere gemacht haben, selbst zu vermeiden. Das ist aber nur**

**möglich, wenn Sie diese im Erfahrungsaustausch kennenlernen.**

## **Ist MLM ein "Schnell-Reich-Werde"-System?**

**Mit Sicherheit nicht!**

**Multi-Level-Marketing ist Arbeit!**

**Oft werden falsche Vorstellungen beim Präsentieren der Geschäftsidee geweckt: Sie müssen nur ..... tun, dann brauchen Sie nie wieder arbeiten, denn Sie haben dann ..... EURO. Aber das hat noch nie funktioniert und es wird wahrscheinlich auch nie funktionieren!**

**Zeit, Ausdauer und Beharrlichkeit sind vonnöten, um ein dauerhaftes Einkommen aufzubauen. Sicher kann im MLM viel Geld verdient werden, aber nicht von allein.**

**Oder gibt es Arbeitsstellen, an denen niemand anwesend sein muss und dennoch Geld verdient wird?**

**Wie oft gab es schon den Ausspruch: "Ich habe es eine ganze Woche versucht und es hat nicht funktioniert, das ist alles Schwindel".**

**Warum? Bei der Geschäftspräsentation sind Erwartungen geweckt worden, die nicht sofort eingetreten sind, die dann zu Frustrationen geführt haben.**

## **Wie funktioniert nun MLM?**

**Setzen Sie sich mit dem Geschäft auseinander:**

- 1. Was will ich damit erreichen?**
- 2. Wieviel Zeit will ich dafür einsetzen?**
- 3. Kann ich andere dafür begeistern?**
- 4. Will ich davon leben oder soll es ein Zusatzeinkommen sein?**

**Wenn Sie diese Fragen geklärt haben, dann gilt für Sie: "Das schaffe ich nie" oder "Das schaffe ich". Sie werden**

**in jedem Fall Recht behalten, denn Denken steuert Verhalten. Wie ich denke, so handle ich!!**

**Zu 1.**

**Setzen Sie sich ein großes Ziel, was Sie mit dem Geschäft erreichen wollen, aber setzen Sie sich gleichzeitig viele kleine Ziele auf dem Weg dorthin. Behalten Sie aber dabei das große Ziel immer im Auge. Belobigen Sie sich selber beim Erreichen eines kleinen Zieles und konzentrieren Sie sich auf das Nächste. Schritt für Schritt kommen Sie auf dem Weg zum großen Ziel voran .**

**Ein altes chinesisches Sprichwort sagt: Auch der längste Weg beginnt mit dem ersten Schritt.**

**Zu 2.**

**Planen Sie Ihre Zeit! Legen Sie genau fest, wann Sie in Ihrem derzeitigen Beruf arbeiten müssen, wann Sie Freizeit haben können und wann Sie in Ihrem neuen Geschäft arbeiten wollen .**

**Leben und arbeiten Sie konsequent nach diesem Zeitplan und der Erfolg stellt sich ein.**

**Eine zerbrochene Tasse kann man wiederbeschaffen, einen abgefahrenen Reifen am Auto kann man ersetzen, aber vergeudete Zeit ist unwiederbringlich verloren!!**

**Zu 3.**

**Setzen Sie sich mit den Produkten auseinander.**

**Erkennen Sie, dass diese Sie begeistern, dann werden Sie andere dafür begeistern können. Wenn Sie sich für die Produkte begeistern, werden Sie sich auch für das Geschäft begeistern und damit auch andere.**

**Leben Sie stärker nach dem Prinzip der Begeisterung und Sie werden schnell erkennen: Begeisterung wirkt nicht nur nach außen, sondern auch die Wirkung nach innen ist erstaunlich. Sie lindert nervöse Spannungen, schafft Reserven und erweckt Wohlbefinden.**

## **Was bewirkt die Macht der Begeisterung?**

- **Begeisterung gibt Glauben und Überzeugung zu erkennen**
- **Begeisterung regt die Menschen zum Handeln an**
- **Begeisterung hilft Ihnen, Ihre Ziele zu erreichen**
- **Begeisterung macht Sie anziehend**
- **Begeisterung ist der Schlüssel, der Ihnen Tür und Tor öffnet**
- **Begeisterung zeigt, dass Sie Farbe bekennen**
- **Begeisterung zieht die Menschen an**

**Nutzen Sie die Kraft der Begeisterung für sich und andere und Sie werden Ihr ganzes Leben zum Positiven ändern!**

**Zu 4.**

**Klären Sie unbedingt diese Frage, denn Sie wird Ihr Handeln bestimmen. Jeden Monat 250,- EURO Zusatzeinkommen ist okay! Sie wissen dann, wie viel Sie dafür an Zeit und Energie einsetzen müssen und sollten sich aber auch darüber im Klaren sein, das es nie mehr sein wird. Wenn Sie aber davon ausgehen, dass das Geschäft Ihr Lebensinhalt und Ihre Lebensgrundlage sein soll, dann muss im Kopf klar sein, dass ein größerer Zeit- und Energieaufwand vonnöten ist, dieses Ziel zu erreichen.**

**Setzen Sie sich Ihre Prioritäten und leben Sie nach dem Prinzip der Begeisterung. Bauen Sie das Geschäft kontinuierlich auf und träumen Sie nicht von Einkommensgrößen, die fern aller Realitäten sind. Jeder Mensch darf träumen, aber Träume sind Schäume und verblassen nach dem Aufwachen.**

**Ziele können Realität werden.**

**Das ist der Unterschied zwischen Traum und Ziel.**

**Was sind die größten Probleme im Geschäftsaufbau ?**

**!!! Sie !!!**

**Wenn ich im Supermarkt ein gutes Angebot gekauft habe, kann mir jemand meine Meinung darüber streitig machen? Niemals! Denn ich bin von dem Angebot begeistert und zufrieden. Warum sollte das bei meinem Geschäft nicht so sein? Immer wird es Menschen geben, die alles besser wissen und versuchen werden, mich davon abzubringen, ohne eine bessere Alternative zu bieten. Haben Sie das auch schon gehört: Ich habe so etwas auch schon probiert, das klappt nicht!?**

**Jeder Mensch sollte seine eigenen Erfahrungen machen und die entsprechenden Schlussfolgerungen ziehen, ohne sich von anderen, die mit dem Geschäft noch nichts zu tun haben, beeinflussen zu lassen. Jeder wird an seinem persönlichen und beruflichen Erfolg gemessen. Sind Sie erfolgreich, werden Freunde und Bekannte Sie mit Hochachtung behandeln.**

**Alle werden sagen:**

**Ich habe es gewusst, dass du es schaffst!**

**Sind Sie nicht erfolgreich, weil Sie auf Außenstehende gehört haben, werden sie sagen:**

**Ich habe es doch gleich gesagt, dass das nichts wird! Sie sehen, es liegt an IHNEN, was Freunde und Bekannte sagen werden.**

**Unterstützung und Hilfe werden Sie von dieser Seite nicht erfahren, denn bei ihnen hat es nicht geklappt, weil sie nicht konsequent arbeiten wollten.**

**Warum also sollten sie Ihnen den Erfolg gönnen.**

**Machen Sie sich das klar und ziehen Sie die entsprechenden Konsequenzen.**

**Multi - Level - Marketing  
eine Industrie mit Zukunft**

**Packen Sie mit uns an und schaffen Sie für sich  
und Ihre Familie finanzielle Unabhängigkeit !**